

営業力強化セミナー IN 本郷

究極のセールスは全てのお客様から「YES」を引き出す事です。

1. アプローチ
2. 人間関係の構築
3. 問題の気付き（ニーズ喚起）
4. 解決策の発見
5. クロージング（決定）

この5つのステップをもとに営業スキルのエッセンスをお伝えしております。

営業力強化セミナーはプロ野球選手が毎日素振りをする事で野球の技術があがるように、営業も毎日練習することで営業力が少しずつ上がっていくということをベースとしております。
営業の基本をショートセミナーにしてお伝えしておりますので、ある程度学んでいる営業マンの方、また初めて営業に携わる方が営業の基本を学ぶのには非常に適した内容になっております。

講師 宮崎良徳

YBC認定エグゼクティブマスターメンターコーチ
一般社団法人
生涯学習開発財団認定プロフェッショナルコーチ
宮城大学事業構想学部 非常勤講師
ユア・ベスト・コーチ株式会社 代表取締役社長



富士通株式会社にてシステムエンジニアとして郵政省様、KDDI様をクライアントとするネットワークシステム構築業務に従事。将来の独立を目指して中堅システム開発会社に転職し、宮城県仙台市の営業責任者として着任。平成18年4月「聴く力で社会が変わる」を企業理念とする有限会社ユア・ベスト・コーチを創業し代表取締役に就任。平成24年6月ユア・ベスト・コーチ株式会社に改組。集合セミナーや社員研修を通じてビジネスコーチングを指導する傍ら、経営者様向けのエグゼクティブコーチングを開始。100名を超える経営者様へのご支援の中から「組織創りについて指導してほしい」という要望が増え、平成25年1月より組織開発コンサルタントとしての活動を開始。仙台と東京を中心にコンサルティング業務を行っている。

日程 4月9日(木)19時15分～20時45分

会場 株式会社DDO研修室
(東京都文京区本郷2-40-17 本郷若井ビル5階)

受講料 お1人様 **3,000円**(税込)(会場にてお支払い下さい。)

お問合せ・お申込先 ユア・ベスト・コーチ株式会社行

FAX 03-5788-3221 E-mail **info@ybcoach.com**

会社名				部署	
住所					
TEL		FAX		E-mail	
お名前①				お名前③	
お名前②				お名前④	

*本申込書にご記入頂いた個人情報は、本研修の運営や本研修に関するご案内以外に使用することなく、個人情報保護法に基き厳重に管理させていただきます。

〒142-0043 東京都品川区二葉1-3-25 日本電球会館3F TEL 0120-694-056

MAIL info@ybcoach.com URL <http://www.ybcoach.com/> URL <http://www.nobirukaisya.com/>